

M&A VERSICHERUNG: QUARTALSUPDATE Q4 2025

Im vierten Quartal zeigte sich ein deutlicher Anstieg der Transaktionsaktivität. Sowohl der durchschnittliche Transaktionswert (+89,14 %) als auch die Anzahl der Transaktionen (+11,76 %) nahmen spürbar zu. Das zeigt eine Rückkehr größerer Transaktionen auf dem europäischen Markt.

PE Wie erwartet war das vierte Quartal von einer hohen Abschlussdynamik geprägt. Mit einem aggregierten Dealvolumen von rund EUR 21 Mrd. entwickelte es sich zu einem unserer bislang aktivsten Quartale.

Energie/Infrastruktur (E&I) Wir haben mehrere großvolumige Windparktransaktionen begleitet. Zudem sahen wir gehäuft Transaktionen im Bereich Technologien für die Energiewende - darunter Energiehandelsplattformen und intelligente Messsysteme. Im Infrastrukturbereich - darunter u.a. auch Investments im Bildungssektor - zeigte sich ein dynamisches Marktumfeld. Das Engagement nichteuropäischer Investoren nimmt in diesen Segmenten weiterhin zu.

Real Estate Die Aktivität im Immobiliensektor stabilisierte sich im vierten Quartal weiter. Die Prämien waren weiterhin vergleichsweise günstig, haben sich jedoch zuletzt leicht erhöht, was auf eine zum Jahresende temporär knappe Kapazität in einem zunehmend aktiven Marktumfeld hinweist.

Steuern Steuerversicherungen bleiben ein beliebtes Instrument für unsere Kunden. Die Zahl der platzierten Steuerpolicen blieb über das gesamte Risikospektrum hinweg stabil – von der frühen Transaktionsstrukturierung über Betriebsprüfungen bis hin zu Verfahren vor letztinstanzlichen Gerichten. Die Nachfrage seitens Unternehmen und Investmentfonds ist weiterhin hoch, während zugleich das Interesse von Privatpersonen und Family Offices wächst, welche mehr Klarheit in komplexen steuerlichen Fragestellungen suchen.

Contingent/Eventualverbindlichkeiten Contingent-Versicherungen entwickeln sich immer mehr zu einem Instrument zur Verbesserung von Liquidität und Schaffung von Finanzierungsspielräumen in Fondsstrukturen. Zudem ermöglichen Contingent-Policen Planungssicherheit im Umgang mit potenziellen Risiken.

Claims Das Schadenaufkommen im vierten Quartal 2025 entsprach dem Niveau der Vorquartale. Wir beobachten einen fortdauernden Trend, der auch in unserer Claims-Studie 2025 bestätigt wird. Rund 50 % aller Schadensfälle resultieren aus Vorsatz/Arglist der Verkäufer, unterlassener Offenlegung und Ansprüchen Dritter, was per Definition nicht durch Due Diligence identifizierbar ist. Die Neuauflage unserer Claims-Studie wird im ersten Quartal 2026 erscheinen.

AUSBLICK

Für das erste Quartal 2026 rechnen wir mit einer weiterhin stabilen Entwicklung, getragen von einer robusten Pipeline an Exits, darunter mehrere Large-Cap-Transaktionen. Zudem freuen wir uns, Somers Brewin als neuen Head of Real Estate bei HWF willkommen zu heißen. Er bringt umfassende branchenspezifische Expertise in das Team ein.

KEY CONTACTS

Dr. Philipp Heer, LL.M (Duke)

Partner

+49 151 6701 5855

philipp.heer@hwfpartners.com

Mark Hokamp, LL.M. (Nanjing)

Director

+49 151 1566 3011

mark.hokamp@hwfpartners.com

TRANSAKTIONSVOLUMEN 11,76% ▲

Ø TRANSAKTIONSGRÖßE £157.030.679 ▲

